

Réussir son projet de création / reprise

23 novembre 2023



CCI LYON METROPOLE
SAINT-ETIENNE ROANNE



CAISSE
D'ÉPARGNE
Rhône Alpes
Vous être utile.



PARIS 2024



PARIS 2024

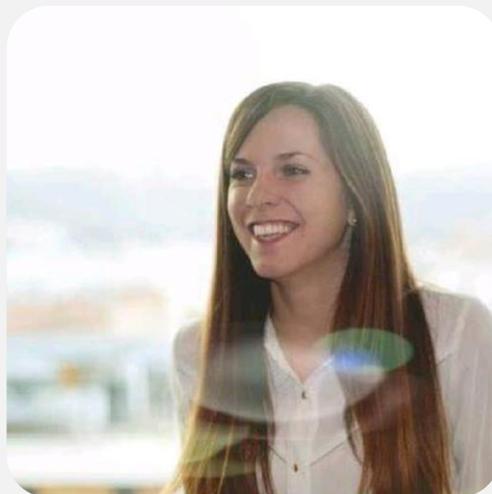
PARTENAIRE PREMIUM



Julie BARRY

Directrice Adjointe Centre d'Affaires
Des professionnels LYON

CAISSE D'EPARGNE
RHÔNE ALPES



Mélodie GRANGER

Chargée d'Affaires professionnels
LYON

CAISSE D'EPARGNE
RHÔNE ALPES



Nicolas RAOELINJATOVO

Conseil d'entrepreneurs

CCI LYON METROPOLE
ST ETIENNE ROANNE

SOMMAIRE

- **01** La Caisse d'Epargne Rhône Alpes
Présentation
Périmètre sur les offres

- **02** CCI Lyon Métropole Saint Etienne Roanne
Présentation
Offre accompagnement

- **03** Nos attentes

- **04** Cas pratiques
Des accompagnements réalisés ensemble

- **05** Quelles solutions pour vous ? Focus : les Enjeux RSE / GREEN

- **06** Questions – Réponses

01

La Caisse d'Epargne Rhône Alpes

01 LA CAISSE D'ÉPARGNE RHONE ALPES

Un ancrage territorial... et un savoir-faire à votre service

+150

Experts dédiés au développement des professionnels



300

Agences dédiés à l'accueil de nos entrepreneurs

Plus de 36 000 professionnels et entreprises dans notre région nous font confiance.

Et vous ?

8 centres d'affaires et 300 experts dédiés au développement des professionnels et des entreprises du territoire.



01 LA CAISSE D'ÉPARGNE RHÔNE ALPES

Une banque coopérative du Groupe BPCE, 2^{ème} groupe bancaire français

AU SERVICE DU TERRITOIRE

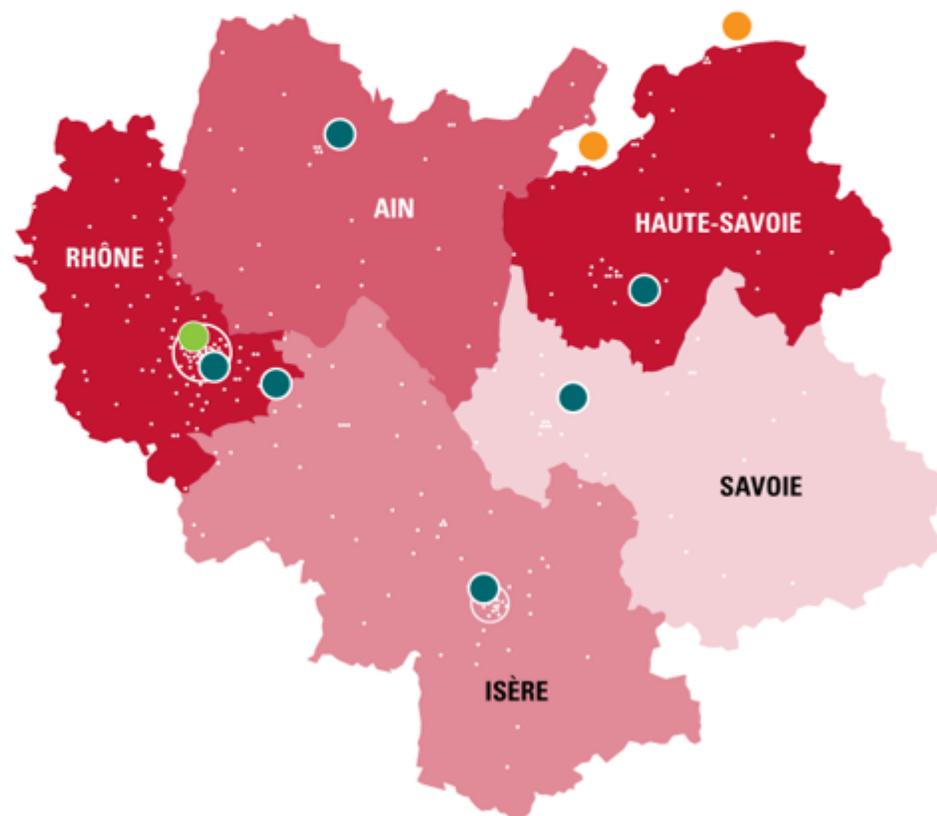
Banque régionale, la Caisse d'Épargne Rhône Alpes met ses 3 000 collaborateurs, ses 280 agences et 6 centres d'affaires au service de ses 1 540 000 clients, dont 480 000 clients sociétaires.

5
DÉPARTEMENTS

280
AGENCES

6
CENTRES D'AFFAIRES

3 000
COLLABORATEURS



Centre d'Affaires (CAF)

Experts marché des entreprises et agences spécialisées

HUB612

Structure innovante d'accompagnement de start-ups tech

Banque du Léman

Filiale de la Caisse d'Épargne Rhône Alpes en Suisse

Points blancs

Les agences du territoire

01 LA CAISSE D'ÉPARGNE RHÔNE ALPES

Utile à l'entrepreneuriat avec une offre globale



**Gérer vos comptes
au quotidien**



**Financer vos
projets & optimiser
votre trésorerie**



**Motiver & Fidéliser
vos salariés**

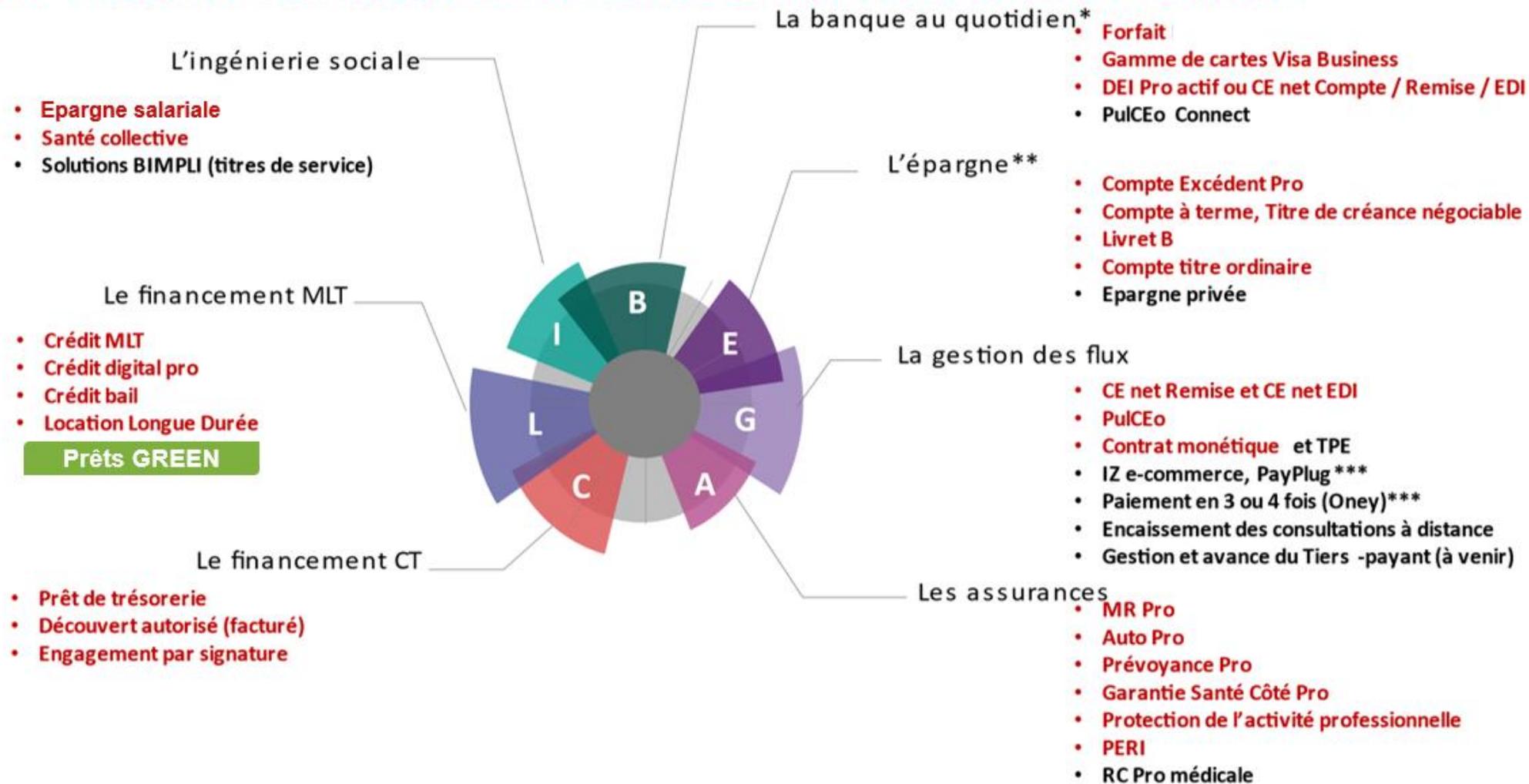


**Encaisser vos
clients**



**Vous protéger vous
& votre activité**

UNE APPROCHE GLOBALE DE L'ACCOMPAGNEMENT CLIENT



02

CCI LYON METROPOLE ST ETIENNE ROANNE

02 CCI LYON METROPOLE ST ETIENNE ROANNE



2ème CCI de France avec 180 collaborateurs

3 délégations: Lyon, St Etienne, Roanne

153 000 entreprises représentées



Une réponse sur mesure



100 experts conseils



Une CCI au plus proche de vous



200 évènements d'information par an



10 salons professionnels



6.000 entreprises accompagnées

02 CCI LYON METROPOLE ST ETIENNE ROANNE



REPRESENTER LES ENTREPRISES ET FAIRE ENTENDRE LEUR VOIX.



Enquêtes diverses
et variées



Porte-parole
des entreprises

ACCOMPAGNER ET ACCELERER LA CROISSANCE DES ENTREPRISES.



Information
et sensibilisation



Programmes d'accompagnement et
dispositifs d'aides

ACCOMPAGNER LE DEVELOPPEMENT ECONOMIQUE ET L'ATTRACTIVITE
DU TERRITOIRE.



Gestion d'établissements et
d'équipements favorisant
l'émergence de projets territoriaux



Mises
en relation

02 CCI LYON METROPOLE ST ETIENNE ROANNE

Accompagnement proposé par la CCI



Programme **Je Lance Mon Projet**

Un accompagnement personnalisé

de 10 heures sur 6 mois

Accompagnement à la
Structuration de projet :

Elaborer et formaliser un business plan pour structurer le projet et accéder si besoin à un financement

Mise en relation avec les
partenaires locaux :

Institutionnels locaux, Couveuses, coopératives d'activités, Réseaux de financement (Adie, Réseau Initiative et Réseau Entreprendre)

02 CCI LYON METROPOLE ST ETIENNE ROANNE

Autres accompagnements proposés par la CCI

Accompagnement juridique

Accompagnement juridique des créateurs et des dirigeants d'entreprise sur leurs problématiques en droit des affaires, droit des sociétés, droit commercial.

Mandataires en formalités

Assistance à l'Immatriculation d'entreprise et aux formalités administratives.

Etudes de zones de chalandises et conseil en implantation

Potentiel de consommation, structure de population sur la zone de chalandise, Etude de commercialité de locaux commerciaux, Conseils en implantation.

Accompagnement à l'Innovation

Stratégie d'Innovation, Construire et évaluer les modèles économiques de vos innovations, Identifier des partenaires (labo de recherche, start-up, ...) pour développer vos innovations.

03

Nos attentes

03 NOS ATTENTES

Qui pour vous accompagner dans votre projet ?



bpifrance



CAISSE D'ÉPARGNE
Rhône Alpes



CCI LYON METROPOLE SAINT-ETIENNE ROANNE



03 NOS ATTENTES

Les pré requis pour un projet complet

| | | |
|---|--|---|
| Reprise et/ou Création | Porteur de Projet Présentation détaillée : CV, Expériences, Savoir s'entourer... | Votre présentation Une présentation bancaire à ne surtout pas négliger : Savoir (se) vendre... |
| Approche juridique Cadre réglementaire, structure, les associés... | Approche économique Etude de marché économique et locale, Tendances, Emplacement... | Approche financière Business Plan, Plan de trésorerie, Le Plan de Financement. |

L'apport : une notion au sens large pour préparer son projet

Définition de l'apport :

Investissement personnel du porteur de projet, le plus souvent en numéraire (ou en nature), pour être complété ou non par un emprunt bancaire (ou autres) dans le but de mener à bien un projet professionnel (création, reprise, investissement).

Considéré comme apport :

- Epargne personnelle / Trésorerie,
- Capital Social,
- CCA
- Love money,
- Donation
- Prêt d'honneur, Subvention
- Apport en nature (CAC)
- Capital Risk,
- Fonds d'Investissement via OBSA,
- OC...
- Autres* ...

04

CAS PRATIQUES

Des accompagnements réalisés ensemble

04 CAS PRATIQUES

Commerce de proximité – Epicerie Indépendante

| EMPLOIS | | RESSOURCES | |
|-------------------------------------|--------------|---------------------------------|--------------|
| INCORPOREL | Montant K€ | APPORTS | Montant K€ |
| Fonds de commerce | 150 | Capital Social | 10 |
| Actions et parts sociales | | CCA (dont Prêt d'honneur) | 42 |
| Dépôt de Garantie 3 mois de loyers | 4,5 | Trésorerie existante | |
| | | Subvention | |
| CORPOREL | | CONCOURS | |
| Acquisition Murs / Terrains | | Prêt MLT | 149,5 |
| Travaux / Agencements / Aménagement | 10 | Prêt CT | |
| Matériel | 8 | Crédit-Bail | |
| Véhicules | | Prêts autres banques | |
| AUTRES | | AUTRES | |
| Marketing Lancement | | Crowdfunding, prêt participatif | |
| Honoraires Juridiques | 6 | Crédit vendeur | |
| Frais Garantie prêt | 7 | | |
| Frais de Dossier | | | |
| BFR (dont imprévus) | 5 | | |
| Stock | 8 | Autres* | |
| TOTAL | 201,5 | TOTAL | 201,5 |

Apport du porteur : 26 %

Particularités :

- Expérience significative des porteurs de projet
- Sollicitation d'un prêt d'honneur (ex: RDI)
- Investissement CORPOREL plus important, quotité d'apport minimisée

04 CAS PRATIQUES

Commerce Indépendant de Proximité – Restauration

| EMPLOIS | | RESSOURCES | |
|-------------------------------------|------------|---------------------------------|------------|
| INCORPOREL | Montant K€ | APPORTS | Montant K€ |
| Fonds de commerce | 200 | Capital Social | 15 |
| Actions et parts sociales | | CCA (dont Prêt d'honneur) | 57 |
| Dépôt de Garantie 3 mois de loyers | 6 | Trésorerie existante | |
| | | Subvention | |
| | | OC, OBSA | |
| CORPOREL | | CONCOURS | |
| Acquisition Murs / Terrains | | Prêt MLT | 190 |
| Travaux / Agencements / Aménagement | 30 | Crédit-Bail | 25 |
| Matériel et outillage | 25 | Prêts autres banques | |
| Mobilier | | AUTRES | |
| | | Crowdfunding, prêt participatif | |
| AUTRES | | Crédit vendeur | |
| Marketing Lancement | | Avance remboursable | |
| Honoraires Juridiques | 8 | Autres* | |
| Frais Garantie prêt | 9 | | |
| Frais de Dossier | | | |
| BFR | 5 | | |
| Stock | | | |
| TOTAL | 287 | TOTAL | 287 |

Apport du porteur : 25 %

Particularités

Emplacement

Reprise avec profil expérimenté : apport minimisé

Part des éléments corporels / qualité du FDC importante (90% du total)

04 CAS PRATIQUES

Architecte d'intérieur

| EMPLOIS | | RESSOURCES | |
|---|------------------|---|------------|
| INCORPOREL | Montant K€ | APPORTS | Montant K€ |
| Droit au bail Actions et parts sociales Logiciel | 4 | Capital Prêt d'honneur Trésorerie existante Subvention OC, OBSA | 10 4 |
| CORPOREL | | CONCOURS | |
| Acquisition Murs / Terrains Travaux / Agencements / Matériel Mobilier Véhicules | 12 5 | Prêt MLT Prêt CT LLD Prêts autres banques | 22 |
| AUTRES | | AUTRES | |
| Trésorerie (dont formation) Publicité de démarrage Frais Garantie prêt Frais de Dossier BFR Stock | 10 1 4 | Crowdfunding, prêt participatif Crédit vendeur Avance remboursable Autres* | |
| TOTAL | 36 | TOTAL | 36 |

Apport du porteur : 38 %

Particularités

Apport personnel complété par un prêt d'honneur

BFR limité du fait des règlements clients courts

Réactivité

Offres spéciales PROF LIB

05

Quelles solutions pour vous ?

Focus les enjeux RSE / GREEN

05 CONCLUSION – QUELLES SOLUTIONS POUR VOUS?

Capitaliser sur l'humain



Mais du coup, quelle quotité d'apport à mon projet ?

Chaque projet étant unique et différent, une seule réponse possible :

Enfin, notre meilleur apport c'est votre expérience.

05 CONCLUSION – QUELLES SOLUTIONS POUR VOUS ?

LE PRÊT DECOLLAGE PRO



PRÊT DÉCOLLAGE PRO, UN TAUX D'INTÉRÊT À

0%

**Une solution de financement privilégiée pour les projets
« accompagnés » :**
Le Prêt Décollage Pro

Aucun intérêt → 0 % jusqu'à 10 000 €*
Aucune garantie
Aucun frais de dossier

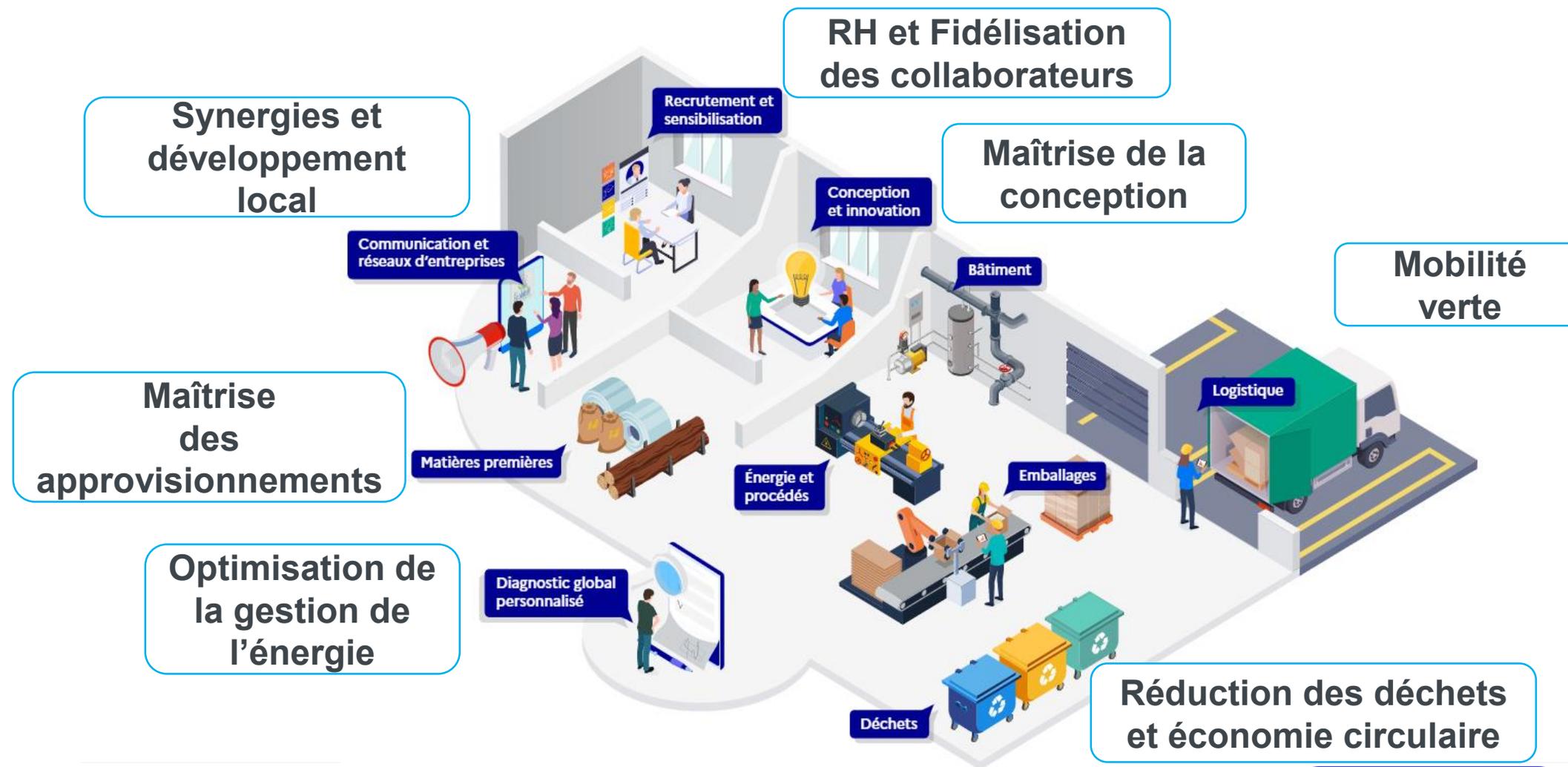
Nos Réseaux d'accompagnements :

France Active
Initiative France
BGE
Entreprendre
Bpifrance
CCI Rhône Alpes
Action'elles
Force Femmes
CGPME
ADIE - ADEL

Chambres de métiers de l'artisanat
FCE France (Femmes Chefs
d'Entreprises)
Les pionnières
Femmes & Pouvoir Ronaipia
CIDFF
CREAPLUS
Positive Planet.

FOCUS LES ENJEUX RSE / GREEN

Les Enjeux d'une démarche RSE pour un entrepreneuriat durable



4 GRANDS UNIVERS DE BESOINS CLIENTS AUTOUR DE LA TRANSITION ENVIRONNEMENTALE

avec 4 grands univers de financement pour y répondre



| | | | | |
|-------------------------------------|--|--|--|--|
| <p>Besoins clients</p> | <p>Disposer d'un véhicule pour son activité professionnelle</p> | <p>Rénover ou agrandir son bâtiment professionnel</p> | <p>Produire et vendre de l'énergie verte</p> | <p>Se doter d'un ou plusieurs équipement(s) professionnel(s)</p> |
| <p>Besoins clients verts</p> | <p>La Mobilité Verte Disposer d'un véhicule ou une flotte de véhicules tourisme et/ou utilitaire propre et sa/leurs borne(s) de rechargement</p> | <p>Réaliser des travaux pour rénover ou agrandir ses locaux en améliorant leur performance énergétique</p> | <p>Produire de l'électricité pour tendre vers plus d'auto consommation et produire de l'énergie/ réduire sa facture d'électricité et/ou pour la revendre</p> | <p>Augmenter son efficacité énergétique avec des équipements verts par nature..... augmenter son efficacité énergétique avec des équipements professionnels basse consommation</p> |

4 PRÊTS GREEN AUX PROFESSIONNELS

4 prêts créés pour vous aider à financer la transition écologique



Prêt Rénovation Energetique

Financer les travaux améliorant l'efficacité énergétique du bâtiment, à l'éclairage et à leur gestion



Prêt Energies Renouvelables

Financer l'investissement dans les énergies renouvelables liées au bâtiment



Prêt Mobilité Verte

Financer un véhicule ou une flotte de véhicules tourisme et/ou utilitaire propre et sa/leurs borne(s) de rechargement



Prêt Transition d'Activité

Financer le matériel permettant de réduire la consommation d'énergie et/ou de ressource(s) naturelle(s)

06

Questions - Réponses

RENCONTRONS-NOUS !!



PARTENAIRE PREMIUM



STAND CERA : VILLAGE PREVISIONS FINANCIERES

CCI : lyon-metropole-cci.fr

Tel Std : 04 72 40 58 58